



ACTU • BONS PLANS • ANNONCES
Accéder à votre commune :

Tapez ici les premières lettres de la commune

Toulouse et sa région

ACTU

PRATIQUE

SPORTS

LOISIRS

« Toulouse

Publié le 14/09/2010 08:40 | LaDepeche.fr

Daniel Benchimol, porte-drapeau des TIC

portrait

🔍 ZOOM



à la tête d'Eurogiciel, Daniel Benchimol table sur 15 % de croissance cette année./ photo DDM David Bécus

La société toulousaine Eurogiciel vient d'annoncer le rachat d'un concurrent parisien. Son fondateur, Daniel Benchimol entend maintenant se lancer à la conquête de l'Europe: en Allemagne et en Angleterre.

Ce patron toulousain a la réussite discrète. Parti de rien en 1989, il dirige aujourd'hui une société de services en accompagnement de projets (SSAP) forte de 800 salariés et réalise 50,3 millions d'euros de chiffre d'affaires. à l'origine le cœur de métier d'Eurogiciel était l'ingénierie logicielle mais le groupe installé à Labège a développé deux autres métiers clefs : le conseil en gestion de grands projets et une activité de qualité. Les clients appartiennent aux secteurs de l'aéronautique, du spatial, du ferroviaire, etc.

Des projets au Canada

Petit à petit, la PME a grandi au fil des ouvertures de nouvelles agences en France et des opérations de croissance externe. Dernière en date : le rachat la semaine dernière du cabinet parisien MGP Conseil spécialisé dans le pilotage de grands

projets qui a réalisé 5,2 millions d'euros de chiffre d'affaires lors du dernier exercice. Avec ce rachat, Daniel Benchimol poursuit son développement. « Nous atteindrons la barre des 850 salariés en 2011 alors que notre activité devrait croître de 15 % dans les prochains mois » assure le PDG. Des projets de conquête du marché américain via le Canada sont également en cours par croissance externe. Car Eurogiciel ne connaît pas la crise. Alors que le secteur des sociétés de services informatiques (SS2i) a souffert de la conjoncture en 2009, la PME a affiché une croissance de 7 %. « C'est le résultat de notre stratégie de niche. Nous avons un savoir-faire très pointu et donc recherché. Contrairement à certains acteurs du marché, nous n'avons pas besoin d'avoir 10 000 ingénieurs en Inde pour gagner des appels d'offre » assure Daniel Benchimol.

Pour autant la composante low cost fait bien partie du modèle économique d'Eurogiciel puisque deux plateformes techniques ont été créées en Tunisie et au Vietnam pour répondre aux contraintes de coûts.

Au de-là de son entreprise, Daniel Benchimol travaille à la structuration de la filière TIC en Midi-Pyrénées. Tout d'abord en relançant le Syntec qui est la chambre professionnelle des services informatiques. Ensuite en préparant la création d'un « cluster » c'est-à-dire d'une grappe d'entreprises des TIC afin d'attirer les savoir-faire, la finance et les entreprises du secteur dans la région. « Les TIC pèsent 40 000 emplois dans la région mais ce capital est sous-utilisé » regrette-t-il. Gil Bousquet

CV express

1954. Naissance au Maroc.

1976. Diplômé de l'école supérieure de commerce de Toulouse.

1977. Débute sa carrière en chez CCMC (devenu CEGID) en tant qu'Ingénieur Commercial.

1989. Fonde Eurogiciel avec quatre consultants.

1991. Focréation d'Eurogiciel en Île de France et Paca.

2006. Ouverture d'un plateau technique au Vietnam.

2010. Rachat du cabinet MGP Conseil à Paris (60 consultants).